

授权代理商资格申请流程

请仔细阅读以下内容并与本公司相关市场人员沟通,以确保对产品的运作体系和渠道策略有深入的理解和认同。

第一条: 授权代理商的资格

- 1、在中国境内登记注册、商业信誉良好并可以独立承担法律责任的公司。
- 2、具有船舶、化工、电力、能源、石化、钢铁等相关行业产品销售经验,有建立和管理销售渠道的经验。
- 3、对 TEMAC 及 KWO 产品充分认可,对捷丰的市场管理制度充分认同,有较强的合作意愿,并对产品及市场充满信心。
- 4、具有制定市场拓展计划并实施计划的能力,能较好预测市场变化。
- 5、有专业的市场销售人员。

第二条: 授权代理商的申请与审批

1、申请需提交的资料

(1) 授权代理商申请表

固定格式,见附表:《授权代理商申请表》

(2) 代理工作开展计划书

内容包括:公司介绍、经营历史和业绩,在密封材料销售方面的优势,在密封产品销售上预计投入的资金、人员,一年内的市场开发规划,本年度销售回款目标等。

(3) 资质材料

营业执照、税务登记证、组织机构代码证、法人代表身份证四项材料复印件并加盖公章。

2、审批程序

- (1) 意向代理商将上述材料准备齐全后,交捷丰市场部经理。

(2) 捷丰市场部经理接到申请后，结合当地或行业代理商布局等实际情况，判定是否可以增添新代理商。通过后，将所有材料及建议提交主管领导。

(3) 主管领导根据情况进行审核（如有必要，在 5 个工作日内实地考察），审核通过后双方签署合作协议。

(4) 在签署合作协议后的一周内，代理商需向捷丰支付证书、样册工本费 **壹仟元**（包括授权代理商证书、产品样册 100 册、产品样品），捷丰在收到款项的 2 周内将相关材料 & 样品快递给合作代理商。

上海捷丰流体技术有限公司

2016 年 4 月